

Die Inhalte der hier veröffentlichten Beiträge geben die Meinung der jeweiligen Autoren wider und sind nicht gleichbedeutend mit der Meinung des Forumbetreibers.

Bücher **Videos** **Audios** und mehr



Thema
erstellen

NEUE UMFRAGE
ERSTELLEN



Antwort
erstellen

[Mein Profil](#) | [Verzeichnis](#) [Einloggen](#) | [Registrieren](#) | [Suchen](#) | [Hilfe](#) | [Übersicht aller Foren](#)

zurück ◀ ▶ vor

[MLM-News FachForum](#) » [Die unglaubliche Vielfalt](#) » [Das schamlose Werbeforum](#) » 4- bis 5-stelliges Einkommen als Vertriebspartner der Firma Provida GmbH verdienen.

[UBBFriend: Senden Sie diesen Beitrag per eMail an einen Freund!](#)

Autor

Thema: 4- bis 5-stelliges Einkommen als Vertriebspartner der Firma Provida GmbH verdienen.

[Next2003](#)

Junior-Mitglied

Benutzer # 2401

[Benutzer bewerten](#)



erstellt am:



Sehr geehrte MLM-News FachForum Leser,

ich möchte Ihnen gerne davon berichten, worauf ich vor wenigen Wochen gestoßen bin:

Es handelt sich um ein sehr einfach zu vermarktendes Produkt, wodurch der Internetmarkt komplett neu aufgerollt wird. Wir haben hier ein konkurrenzlos gutes All-in-One Internetportal (mit Vertragspartnern wie amazon.de, D2-Vodafone, DELL, Tchibo.de, Audi, Mercedes-Benz, BMW, Opel, Ford, CNN, N-TV ...) mit Top-Serviceleistungen (z.B. 100 E-Mail Adressen, 100 Domains, 600 werbefreie SMS/järl., uvm.) und zusätzlich vergünstigten Online- und Offlineeinkaufsmöglichkeiten (z.B. erhält man bei Amazon 15%, bei Rossmann 6% und bei ehotels bis zu 62%!). Mit diesem Portal kann wirklich jeder einfach online leben! Und das zu einem Preis, für den man beim Italiener noch nicht mal einen Latte Macchiato bekommt.

Da die Firma Provida mit diesem Portal möglichst schnell weiter expandieren will (seit dem Start im Februar wurden bereits 120.000 neue Kunden gewonnen!), bezahlen sie hervorragend für die Gewinnung neuer Partner (950,- Euro pro neuer Partner sind schon im ersten Monat der Tätigkeit zu verdienen). Die weniger aktiven Mitarbeiter erreichen hier schon zu Beginn Monatseinkommen von 5.000,- bis 8.000,- Euro, während die fleißigen selbstverständlich fünfstellig verdienen.

Da der Kontakt zum Kunden nur über das persönliche Gespräch erfolgt, wollen wir auch unsere neuen Partner persönlich kennen lernen. Daher reicht für diese zwar einfache aber doch verantwortliche und top bezahlte Tätigkeit ein Kontakt per E-Mail nicht aus.

Wer also Interesse daran hat, mit uns gemeinsam das Internet neu aufzurollen – hier wird der Markt komplett neu verteilt und Milliarden bewegt – mit dem möchten wir gerne persönlich sprechen, um die Möglichkeiten abzuklären (z.B. ob hauptberuflicher oder nebenberuflicher Einstieg gewünscht wird).

Sie erreichen mich per Telefon unter 02166/137868 (oder mobil: 0174/4725296). Da die Leitung zur Zeit wegen der großen Nachfrage oft besetzt ist, können Sie mir auch gerne Ihren Namen und Ihre Telefonnummer mit einem Terminvorschlag per E-Mail senden. Ich rufe Sie dann gerne zurück, um mit Ihnen die Einzelheiten für Ihr neues Top-Einkommen zu besprechen.

Übrigens: Ich habe in den letzten Wochen über eintausend Kilometer im Auto verbracht, um die Firma Provida näher kennen zu lernen. Dadurch war es mir möglich den Organisationsdirektor Herrn Dieter Scheppeit kennen zu lernen und mir ein gutes Bild von den Zielen und Perspektiven dieses schnell expandierenden Unternehmens zu machen. Sie müssen natürlich nicht so weit fahren, um diese tolle Chance zu nutzen, für Sie gilt es einfach nur den Weg zum Telefon zurückzulegen, für Ihr persönliches Gespräch mit mir.

Es handelt sich hier um eins der, leider nur sehr seltenen, seriösen MLM-Angebote. Das Hauptprodukt ist nicht die Neuanwerbung von Vertriebspartnern. Die Mitarbeiter werden von der Differenz des Großhandelspreises und dem Preis für den Endkunden bezahlt. Und vor allem: Hier hat jeder die Möglichkeit die Spitze des Marketingplans zu erklimmen und mehr zu verdienen als sein Sponsor!

Ich sage es hier ganz offen: Wenn Sie es nicht tun, wird es ein anderer tun. Lassen Sie sich also diese Gelegenheit nicht entgehen und rufen Sie umgehend an: 02166/137868 (oder mobil: 0174/4725296). Ich freue mich darauf, Sie auch am Telefon persönlich kennen zu lernen.

Mit freundlichen Grüßen

Ninos Edda

[Beiträge: 3](#) | von: Mönchengladbach | Registriert seit: Jul 2003 | IP: [gespeichert](#) |



[Next2003](#)

Junior-Mitglied
Benutzer # 2401

[Benutzer bewerten](#)

 erstellt am:     “ ”

Hallo!

Da ich in letzter Zeit immer mehr Anrufe kriege, gebe ich im Voraus mehr Informationen preis, in der Hoffnung die Dauer der Telefonate abzukürzen zu können:

Hier sind erst einmal weitere Informationen zum Internetportal:

Wir haben hier ein konkurrenzlos gutes All-in-One Internetportal (mit Vertragspartnern wie amazon.de, D2-Vodafone, DELL, Tchibo.de, Audi, Mercedes-Benz, BMW, Opel, Ford, CNN, N-TV ...) mit Top-Serviceleistungen:

- Der Kunde erhält unter anderem 50 werbefreie SMS pro Monat, also 600 Stück pro Jahr. Wenn man von einem SMS Preis von 15 Cent pro Stück ausgeht, entspricht das schon einem Gegenwert von 90 EUR!
- Zusätzlich stehen dem Kunden 100 werbefreie E-Mail Adressen zur Verfügung. Es ist damit möglich bis zu 30 MB große Dateien

zu verschicken. Dass das enorm ist, brauche ich ja nicht zu erwähnen.

- Auch eine 250 MB große virtuelle Festplatte steht für den Kunden bereit. Zum Vergleich: Wenn man bei der Deutschen Telekom eine E-Mail Adresse mit zusätzlich 250 MB ordert, bezahlt man 7,95 EUR monatlich zuzüglich einer Einrichtungsgebühr in Höhe von 9,95 EUR.

- Des weiteren kriegt der Kunde 100 werbefreie Homepages. Für jede Homepage stehen ihm dabei 25 MB zur Verfügung. Die Seitenanzahl jeder Homepage kann beliebig variiert werden. Die Deutsche Telekom hingegen erhebt für eine nur zehnteilige Homepage eine monatliche Grundgebühr von 7,95 EUR.

- Das Internet Angebot wird durch ein Online-Office abgerundet. Hier erhält man z.B. Musterbriefe jeglicher Art.. Sei es ein offizieller Brief an die GEZ, ein Mietvertrag oder ein Autokaufvertrag. Und auch für Romantiker, die ihre Frau/Freundin überraschen wollen, steht ein großes Angebot an Gedichten bereit. Es ist einfach für jeden etwas dabei. Das Online-Office bietet unter anderem einen Übersetzer an, der in 10 Sprachen übersetzen kann. Auch eine Kalenderfunktion und viele weitere nützliche Dinge sind integriert. Stets aktuelle Nachrichten werden von den Vertragspartnern CNN und N-TV geliefert. Eine Besonderheit dieses Internetportals ist, dass man einfach alles aus einer Hand bekommt, ohne das World Wide Web großartig durchforsten zu müssen.

- Und nun kommen wir zur Grundidee dieses Internetportals, und diese lautet: GELD SPAREN! Dieses Internetportal spezialisiert sich darauf dem Kunden alles so günstig wie möglich zu besorgen. Zum Beispiel kriegt man Designerkleidung bis zu 70% günstiger und Neuwagen bis zu 30% unter Listenpreis. Reisen gibt es hier mit Best-Preis-Garantie. Selbstverständlich kann man auch bei ganz alltäglichen Sachen Geld sparen. Durch dieses Internetportal bin ich auf einen Online-Drogeriemarkt gestoßen, der die „Gillette Mach3 Turbo“ Rasierklingen sehr günstig für 12,99 EUR anbietet. Diese waren zu dem Zeitpunkt sogar für 8,99 EUR im Angebot. Und da ich über das Internetportal bestellt habe, erhielt ich zusätzlich 6% Rabatt. Ansonsten bezahle ich für solch eine 8er Packung 16 EUR bei DM. Das heißt ich habe über 7 EUR pro Packung gespart! Mit diesem Beispiel möchte ich demonstrieren, dass man an allen möglichen Ecken durch dieses Internetportal Geld sparen kann. Schließlich bietet es ja auch über 1,5 Millionen Produkte!

Weiterhin bieten eine Vielzahl von Internetshops grundsätzlich einen Rabatt auf all ihre Waren an, wenn über dieses Internetportal bestellt wird. Zum Beispiel erhält man bei amazon.de bis zu 15%, bei rossmann.de immer 6%, bei mytoys.de ebenfalls immer 6%, bei bild.de/shopping immer 7%, bei 1a-automarkt.de immer 10% ... Das Internetportal hat auch eine große Datenbank über Adressen von Fabrikverkäufen in Deutschland. Wie viel man in solchen Geschäften sparen kann, müsste jeder wissen. Alle Mitglieder dieses Portals erhalten eine Mitgliedskarte. Mit dieser Karte ist es möglich auch regional zu sparen. So kriegt man beim Restaurant an der Ecke, beim Friseur nebenan oder beim Reifenhändler im Zentrum durch vorzeigen dieser Karte extra Rabatte. In Hamburg (Firmensitz der Provida GmbH) gibt es schon 800 Geschäfte, die diese Karte annehmen. Und das Regionalangebot wächst stetig in ganz Deutschland weiter.

Der Kunde muss für dieses Internetportal lediglich eine Gebühr von 2,90 EUR im Monat, also 35 EUR im Jahr bezahlen. Dafür kriegt man weder eine Zigarettenschachtel, noch eine Pizza beim Italiener. Man muss wirklich kein Verkaufstalent sein, um solch eine Mitgliedskarte an den Mann bringen zu können!

Des weiteren wird hier detailliert erklärt, wie Sie das Geld bei der Provida GmbH verdienen:

WICHTIG (bitte lesen Sie sich diesen Abschnitt unbedingt VOLLSTÄNDIG und vor allem sehr SORGFÄLTIG durch!):

Da ich immer wieder Skeptiker am Telefon habe, die das Ganze für ein unseriöses Schneeball- bzw. Pyramidensystem halten und ich diese Leute immer wieder während des Gesprächs vom Gegenteil überzeuge, möchte ich Ihnen diesmal im Voraus das System der Provida GmbH näher erläutern.

Die Verkaufseinheiten für die Vertriebspartner betragen 100 Karten. Diese Mitgliedskarten funktionieren so ähnlich wie die Prepaidkarten für das Handy. Sobald der Kunde diese Karte erhält und sich im Internet registrieren lässt, hat er das Recht das Internetportal für ein Jahr lang zu nutzen. Das erste 100er Paket kostet den Vertriebspartner 2690 EUR, also 26,90 EUR pro Karte. Der Wiederverkaufswert beträgt, bei dem schon oben erwähnten Preis von 35 EUR pro Karte, 3500 EUR. Das macht also 8,10 EUR Gewinn pro Karte. Ich gebe zu, dass das NOCH nicht besonders viel ist (Nähere Einzelheiten zum Gewinn durch Kartenverkauf folgen später.). Der Reiz beim Kartenverkauf liegt darin, dass man jedes Jahr wenn der Kunde die Karte verlängern lässt die Provision in Höhe des Sofortgewinns wieder bekommt. Der Provider des Internet Portals erhält letztendlich immer nur 17,40 EUR pro Karte. Wieso kostet der Einstieg aber 2690 EUR? Dies ist einfach zu erklären:

Mal angenommen ich heiße Mitarbeiter A und habe vor kurzem Mitarbeiter B als Partner gewonnen. Wenn Mitarbeiter B den Mitarbeiter C als Partner wirbt, erhält Mitarbeiter B 300 EUR und Mitarbeiter A 650 EUR. Insgesamt bezahlt die Provida GmbH also $300 \text{ EUR} + 650 \text{ EUR} = 950 \text{ EUR}$ für die Neugewinnung eines Partners. Wenn wir vom Wiederverkaufswert in Höhe von 3500 EUR ausgehen und davon die Handelsspanne die ein Vertriebspartner, der neu eingestiegen ist, in Höhe von 810 EUR und die 950 EUR für die Gewinnung eines neuen Partners abziehen, so bleiben genau 1740 EUR übrig. Dies ist genau der Betrag den der Provider bekommt. Wenn Mitarbeiter B noch Mitarbeiter D als Partner gewinnt, findet der ganze Prozess noch einmal statt. Und jetzt kommen wir zum ERSTEN sehr wichtigen Punkt in diesem System. Ab dem Zeitpunkt, wo Mitarbeiter B zwei neue Partner geworben hat, ist er nicht mehr in dem Team von Mitarbeiter A. Das heißt, dass er an Mitarbeiter A absolut gar nichts abtreten muss. Es handelt sich also hierbei nicht um eine „Pyramide“! Für jeden neuen Partner, den Mitarbeiter B ab jetzt neu dazu gewinnt, erhält er die vollen 950 EUR. Und vor allem ist er jetzt in der Lage sein eigenes Team aufzubauen. Wenn Mitarbeiter B den Mitarbeiter E als neuen Partner gewinnt, so profitiert er genauso von den ersten zwei Neuanwerbungen von Mitarbeiter E, wie am Anfang Mitarbeiter A von Mitarbeiter B profitiert hat. Was ist nun eigentlich aus Mitarbeiter A geworden? Er hat zwar Mitarbeiter B als Teamkameraden verloren, dafür sind aber Mitarbeiter C und D neu in seinem Team. Das heißt, dass sich sein Team vergrößert hat und er jetzt von den Neuanwerbungen von Mitarbeiter C UND Mitarbeiter D profitiert. Bitte beachten Sie: Da sich Mitarbeiter B ganz unabhängig von Mitarbeiter A sein eigenes Team aufbauen kann, ist er durch genug Einsatz in der Lage mehr als Mitarbeiter A zu verdienen. Das heißt in diesem System hat jeder die Chance die Spitze des Marketingplans zu erklimmen und mehr zu verdienen als sein Sponsor. So etwas wäre in einem unseriösen Schneeball- bzw. Pyramidensystem niemals möglich! Da die Provida GmbH für die Gewinnung eines neuen Partners insgesamt 950 EUR bezahlt und diese im Preis vom ersten 100er-Kartenpaket in Höhe von 2690

EUR enthalten sind, kann dieses System der Provida GmbH nicht zusammenbrechen, wie es bei einem unseriösen Schneeball- bzw. Pyramidensystem der Fall wäre. Wenn wir davon ausgehen, dass Sie, was zumindest das finden neuer Partner angeht, zu der extrem langsamen Sorte gehören, verdienen Sie folgendes: Mal angenommen jeder Mitarbeiter findet pro Monat nur einen einzigen neuen Partner. Dann würden Sie die ersten zwei Monate jeweils nur 300 EUR verdienen. Im 3. Monat erhalten Sie 950 EUR, da Sie ja nicht mehr im Team von Ihrem Sponsor sind. Im 4. Monat gibt es $950 \text{ EUR} + 650 \text{ EUR} = 1600 \text{ EUR}$, im 5. Monat $950 \text{ EUR} + 3 \cdot 650 \text{ EUR} = 2900 \text{ EUR}$ und im 6. Monat $950 \text{ EUR} + 6 \cdot 650 \text{ EUR} = 4850 \text{ EUR}$. Selbst wenn Sie ab jetzt keinen eigenen neuen Partner mehr werben, erhalten Sie durch die Neuanwerbungen Ihres Teams im 7. Monat $11 \cdot 650 \text{ EUR} = 7150 \text{ EUR}$, im 8. Monat $18 \cdot 650 \text{ EUR} = 11700 \text{ EUR}$ und im 9. Monat $29 \cdot 650 \text{ EUR} = 18850 \text{ EUR}$. Das ist keine Zauberei, sondern einfach nur logische Mathematik. Dies können Sie selbst nachrechnen. Und das dieses System nicht zusammenbrechen kann, habe ich ja schon weiter oben erklärt. Denken Sie daran: Wir haben eben in sehr langsamen Zeiträumen gerechnet. Aktive Mitarbeiter schaffen es zumindest einen neuen Partner pro Woche zu gewinnen. Das ist bei einem so guten und ausgereiften Konzept auch nicht sonderlich schwer. Und schon sind aus 9 Monaten 9 Wochen geworden. Wenn man sich also richtig engagiert, ist es schon in gerade mal 2 Monaten möglich 5-stellig zu verdienen. Vergessen Sie nicht: Ich habe Ihnen bis jetzt nur den Verdienst durch Neuanwerbung von Partnern erläutert. Zum Verdienst durch den Kartenverkauf komme ich noch.

Kommen wir zum ZWEITEN sehr wichtigen Punkt in diesem System, und zwar zum Thema Risiko: Was ist eigentlich das aller schlimmste, dass mir zustoßen könnte, wenn ich bei der Provida GmbH als Vertriebspartner einsteige? Dies lässt sich ganz einfach klären. Der schlimmste Fall wäre, wenn die Provida GmbH, kurz nach dem man sich als Vertriebspartner angemeldet hat, zu dem Entschluss kommen würde, dass sie keine zusätzlichen Vertriebspartner mehr braucht. Dann würde der Neueinsteiger sein neu erworbenes 100er-Kartenpaket verkaufen und damit „nur“ 810 EUR Gewinn machen. Keiner kann mir erzählen, dass man auf diese Mitgliedskarten mit all ihren Top-Serviceleistungen bei solch einem niedrigen Preis sitzen bleibt. Das bedeutet, dass das größte Risiko darin bestehen würde nur einen kleinen Gewinn zu erzielen. Doch so etwas wird in den nächsten Jahren ganz sicherlich nicht passieren. Zwar hat die Provida GmbH seit ihrem Start mit diesem Internetportal vor ca. 4 Monaten über 120 000 Kunden für das Portal gewonnen, jedoch wird sie sich mit solchen Zahlen kaum zufrieden geben. Denn allein in Deutschland will die Provida GmbH um die 20 Millionen Kunden für das Internetportal gewinnen. Mal ganz abgesehen von den Kunden in Österreich und in der Schweiz. Vor kurzem wurde dieses Internetportal auch in Polen gestartet. Weitere Länder werden demnächst folgen. Es wird geplant in 120 Ländern mit diesem Internetportal erfolgreich zu werden. Also braucht man sich keine Sorgen zu machen, dass die Provida GmbH weder hier in Deutschland, noch irgendwo anders auf der Welt, in den nächsten Jahren auf zusätzliche Vertriebspartner verzichtet. In dem System der Provida GmbH gibt es entweder „kleine Gewinner“ oder „große Gewinner“, während unseriöse Schneeball- bzw. Pyramidensysteme allgemein dafür bekannt sind, dass es nur einen sehr kleinen Anteil an Gewinnern, dafür aber einen um so größeren Anteil an Verlierern mit hohen Verlusten gibt. Ob Sie zu den großen oder zu den kleinen Gewinnern gehören, hängt natürlich auch davon ab wann Sie bei der Provida GmbH anfangen. Denn je früher Sie anfangen, desto mehr Kunden gibt es, die eine Mitgliedskarte haben möchten und

desto mehr potentielle Partner sind vorhanden, die Sie dazugewinnen können. Einen besseren Zeitpunkt als Vertriebspartner in einem Unternehmen einzusteigen gibt es kaum. Denn noch steht die Provida GmbH mit diesem Internetportal am Anfang, da sie erst dieses Frühjahr damit angefangen hat. So eine gute Chance zu so einem guten Zeitpunkt einsteigen zu können, erhält man vielleicht nur einmal im Leben.

Nun kommen wir wieder zum Kartenverkauf: Wie schon oben erwähnt, erhalten Sie die ersten 100 Karten zum Stückpreis von 26,90 EUR. Das heißt Sie machen beim Verkauf einen Sofortgewinn von 8,10 EUR und erhalten jedes Jahr wenn der Kunde sich nicht vom Internetportal abmeldet diese Summe wieder. Bei diesem guten Angebot zu diesem unschlagbaren Preis kann man davon ausgehen, dass mindestens 99% der Kunden ihre Mitgliedschaft verlängern lassen. Ich habe ja schon angemerkt, dass der Provider des Internetportals 17,40 EUR kriegt. Das zweite und das dritte 100er-Kartenpaket kosten jedoch 2390 EUR. Wie ist es zu erklären, dass die Provida GmbH für das zweite und dritte Paket 2390 EUR - 1740 EUR = 650 EUR zusätzlich berechnet? Die Kosten für die Neuanwerbung von Partnern wurden ja schon durch das erste 100er-Kartenpaket gedeckt. Durch diese Beträge finanziert die Provida GmbH unter anderem die ganzen Materialkosten, die bei der Herstellung der Karten entstehen. Des weiteren werden durch diese Beiträge das Bonusprogramm und die Jahresverlosung für die Vertriebspartner bezahlt. Bei Aktivierung zahlreicher Mitgliedskarten im Monat erhalten Sie attraktive Preise von einem tragbaren CD-Player bis hin zum Fernseher und vieles mehr. Sie erhalten zusätzlich Lose für die notarielle Verlosung am Jahresende. Hier können Sie dann zusätzlich zu ihrem Verdienst bei der Provida GmbH z.B. eine Reise in die Karibik gewinnen. Wieso investiert die Provida GmbH überhaupt zusätzliches Geld in so ein Programm? Mit dieser Methode will die Provida GmbH ihre Mitarbeiter motivieren sich nicht nur um die Neuanwerbung von Partnern, sondern insbesondere um den Verkauf der Karten zu kümmern. Deshalb werden Mitarbeiter, die viele Karten innerhalb eines Monats verkaufen, mit diesen zusätzlichen Preisen belohnt. Damit wären wir beim DRITTEN sehr wichtigen Punkt in diesem System der Provida GmbH: Bei unseriösen Schneeball- bzw. Pyramidensystemen ist die Neuanwerbung von Partnern immer das Hauptprodukt. Bei der Provida GmbH hingegen sind die Mitgliedskarten für das Internetportal das Hauptprodukt. Deswegen wird der Verkauf dieser Karten gefördert und unterstützt. Denn nur mit solch einer seriösen Ware als Hauptprodukt kann man einen dauerhaften und durchschlagenden Erfolg verbuchen. Wie schon oben angegeben kostet beim zweiten und dritten 100er-Kartenpakete die einzelne Karte 23,90 EUR. Das heißt Sie erzielen beim Kauf einer Karte einen Sofortgewinn von 11,10 EUR und erhalten den gleichen Betrag bei Verlängerung der Mitgliedschaft des Kunden. Ab der 300. Karte bezahlen Sie nur noch 17,40 EUR pro Stück, also 1740 EUR für ein 100er-Kartenpaket. Bei einem Verkaufswert von 35 EUR pro Karte, sind das über 100% Gewinn! Und wieder erhalten Sie diesen Betrag, wenn die Karte nach einem Jahr verlängert wird. Rechnen wir nun aus wie viel man verdient, nachdem man 1000 Karten verkauft hat. Ob Sie so viele Karten innerhalb von zwei Jahren, innerhalb eines Jahres oder innerhalb von wenigen Monaten verkaufen liegt ganz allein bei Ihnen. Das Prinzip der Provida GmbH lautet: Je mehr man tut, desto mehr verdient man. Mit wie viel Geld Sie sich zufrieden geben, müssen Sie selbst entscheiden. Mein erstes 100er-Kartenpaket habe ich nach gerade mal 3 Wochen verkauft. Dabei habe ich die Erfahrung

gemacht, dass man durchaus das Angenehme mit dem Nützlichen verbinden kann. Zum Beispiel habe ich zuletzt nach einem guten Essen in einem Restaurant mit dem Geschäftsführer gesprochen um ihn als regionalen Anbieter für das Internetportal zu gewinnen. Er steht mit seinem Restaurant im Verzeichnis des Internetportals und bietet dafür allen Karteninhabern ca. 5 bis 10 %. Er war nach kurzer Bedenkzeit damit einverstanden und hat mir zusätzlich viele Karten abgekauft, um diese an seine Stammkundschaft zu verteilen. Oft werden bei solchen Vereinbarungen zwischen 50 und 100 Karten verkauft. Viele sind sogar zusätzlich an den Verdienstmöglichkeiten bei der Provida GmbH interessiert und wollen als Vertriebspartner einsteigen. Innerhalb einer sehr kurzen Zeit bei der Provida GmbH lernt man eine ganze Menge mehr darüber, wie und wo man die Karten in größeren Mengen verkaufen kann. Die Möglichkeiten sind enorm groß. Kommen wir wieder zu den 1000 Karten. Durch den Verkauf machen Sie $100 \cdot 8,10 \text{ EUR} + 200 \cdot 11,10 \text{ EUR} + 700 \cdot 17,60 \text{ EUR} = 15350 \text{ EUR}$ Sofortgewinn. Angenommen Sie würden jetzt mit dem Kartenverkauf ganz aufhören und nur 90% der Kunden melden sich nicht ab, bleiben also dauerhaft Kunden in dem Internetportal. Ab diesem Zeitpunkt würden Sie ein durchschnittliches dauerhaftes Monatseinkommen in Höhe von $(15350 \text{ EUR} - 10\%) / 12 = 1151,25 \text{ EUR}$ kriegen ohne jetzt noch zusätzlich etwas dafür zu tun. Der Kartenverkauf geht aber durchaus weiter und sie haben die Möglichkeit im Laufe der Jahre weitaus mehr als 1000 Karten zu verkaufen. Mit jeder weiteren verkauften Karte erhalten Sie nicht nur Ihre 17,60 EUR Sofortgewinn, sonder erhöhen Ihr lebenslanges zusätzliches Monatseinkommen. Hinzu kommt ja noch der Gewinn, den Sie durch das Werben neuer Partner erzielen können. Sie sehen also, dass man insgesamt auch ohne besonders aktiv zu sein zumindest ein schönes vierstelliges Einkommen nebenbei erzielen kann. Die aktiven Mitarbeiter oder diejenigen die hauptberuflich einsteigen sind sogar in der Lage ein gehobenes fünfstelliges Einkommen zu verdienen.

Dieses System, dass die Provida GmbH anwendet nennt sich Multi-Level Marketing. Ein seriöses Multi-Level Marketing System zeichnet sich dadurch aus, dass die Mitarbeiter von der Differenz des Großhandelspreises und dem Preis für den Endkunden bezahlt werden. Das dies bei der Provida GmbH der Fall ist, habe ich ja schon weiter oben erläutert. Unseriöse Multi-Level Marketing Angebote (besser bekannt als Schneeball- bzw. Pyramidensysteme) zeichnen sich dadurch aus, dass die einzige Tätigkeit darin besteht ständig neue Partner zu werben. Ein gutes Produkt mit dem man etwas anfangen kann ist nicht vorhanden. Das Multi-Level Marketing funktioniert ist nicht erst seit der Rabattkarte Payback bekannt. Payback hat auch dieses System genutzt und ist mittlerweile Deutschlandweit bekannt. Und sie müssen zugeben, dass die Leistungen des Internetportals, die Leistung der meines Erachtens fast schon lächerlichen Payback Rabattkarte (im Durchschnitt weniger als 1% Rabatt) bei weitem übertrifft!


Wenn Sie Interesse an der Vertriebspartnerschaft mit der Provida GmbH haben, sollten Sie Kontakt mit mir aufnehmen. Sie werden dann die Log-In-Daten für das Internetportal erhalten, um sich selbst von den ganzen Leistungen dieses Portals überzeugen zu können. Ich stehe Ihnen sowohl jetzt, als auch während einer eventuellen Vertriebspartnerschaft mit der Provida GmbH für Fragen und Hilfestellungen jeglicher Art, jederzeit gerne zur Verfügung.

Mit freundlichen Grüßen,

Ninos Edda

[Beiträge: 3](#) | von: Mönchengladbach | Registriert seit: Jul 2003 | IP:

[gespeichert](#) |  [MELDEN](#)


			 schliessen	 WICHTIG	zurück ◀ ▶ vor
			 verschieben		
			 löschen		


 [Druck-Version anzeigen](#)

Gehe zu:

[Kontakt](#) | [MLM-News](#)

POWERED BY > I N F O P < 
Deutsche Version von thinkfactory.
UBB.classic™ 6.5.0

 **Ich suche folgenden Partner:**

 Dein Partner wurde gefunden: **Hier klicken**